

JOIN THE WINNING TEAM!



TES Electronic Solutions ist ein international führender Spezialist proprietärer Technologien, komplexer kundenspezifischer Elektronikentwicklungen und Supply Chain Management Services. Wir fertigen innovativste Elektroniklösungen für weltweite Kunden verschiedenster Industriesegmente.

Unsere umfangreiche Expertise umfasst alle Gebiete der Embedded Elektronik:

- Architektur und Systemdesign elektronischer Produkte
- Hochfrequenz-, Funk- und Antennenentwicklungen
- Embedded Hardwareentwicklungen
- Embedded Softwareentwicklungen
- HMI- und Graphik- und Multimediasysteme
- Digitale ASICs und FPGAs
- Analog-, Mixed-Signal und RF ASICs

Um das kontinuierliche Wachstum unseres Unternehmens weiter vorantreiben zu können, suchen wir für die Region Dresden/Sachsen einen

Business Development Manager (m/w/d)

der in Eigenverantwortung und selbständig sowohl den Aufbau eines neuen Entwicklungsstandorts inklusive Personalführung als auch den Ausbau unserer Kundenbeziehungen in Sachsen verantwortet. Gerne berücksichtigen wir auch Entwicklungsingenieure aus den Bereichen ASIC, FPGA sowie embedded Hard- und Software, die Ihren nächsten Karriereschritt anstreben und sich sowohl in Richtung technisches Management als auch Vertrieb weiterentwickeln wollen.

Ihre Aufgaben:

- Strategischer Aufbau und Leitung eines neuen Entwicklungsstandorts
- Rekrutierung und Leitung von Entwicklungsteams in den Bereichen ASIC, FPGA, embedded Soft- und Hardware
- Aufbau und Pflege von langfristig angelegten Kundenbeziehungen, insbesondere zu den Entscheidern
- Akquise von Neugeschäft und Neukunden
- Identifizierung von neuen Märkten, relevanten Zielkunden und Opportunities
- Qualifikation von Anfragen und Bid-/No-bid Entscheidungen
- Ausarbeitung und Präsentation von komplexen kundenspezifischen Lösungsvorschlägen und Angeboten
- Verfolgen von Opportunities und Anfragen bis zum Geschäftsabschluss

Ihr Profil:

- Ingenieur Elektrotechnik, Nachrichtentechnik, Informatik oder vergleichbar
- Fundierter technischer Hintergrund und Erfahrung im Bereich Elektronikentwicklung
- Selbstbewusstes Auftreten, Ehrgeiz, starker Erfolgswille
- Selbstmotivierte und -organisierte Persönlichkeit mit Energie und Drive
- Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

JOIN THE WINNING TEAM!



Wir bieten eine Position mit verantwortungsvoller, strategischer und abwechslungsreicher Tätigkeit in einem weltweit aktiven Unternehmen. Ein angenehmes Arbeitsklima, in dem Kollegialität zählt und Spaß nicht zu kurz kommt, genügend Raum zur Verwirklichung neuer Ideen und Konzepte sowie eine dynamische Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann kontaktieren sie uns mit Ihrer aussagekräftigen Bewerbung per E-Mail unter:

TES Electronic Solutions GmbH
Human Resources, Tanja Romann
Nikolaus-Otto-Str. 25, 70771 Leinfelden-Echterdingen
Phone +49 (0)711 - 21474 153
Fax +49 (0)711 - 21474 111
tanja.romann-HR@tes-dst.com, www.tes-dst.com